

LUNES

MARTES

MIÉRCOLES

JUEVES

VIERNES

4

-CROWDFUNDING COMO UNA ALTERNATIVA DE FINANCIAMIENTO PARA MI PROYECTO
10:00 a.m. a 12:00 p.m.

5

-LA CREATIVIDAD TAMBIÉN ES NEGOCIO ¿ESTÁS PREPARADO? CONTENT MARKETING
10:00 a.m. a 12:00 p.m.

6

-¡LOGRA MAS CON UNA BUENA PRODUCTIVIDAD LABORAL!
9:00 a.m. a 11:00 a.m.
-LOS 7 PASOS INNEGABLES DE LAS VENTAS
10:00 a.m. a 12:00 p.m.

7

-TALLER "COMO UBICAR CLIENTES INEGI"
Requisito traer laptop
9:00 a.m. a 11:00 a.m.

1

8

-CONVIÉRTETE EN UNA EMPRESA DE CALIDAD Y CERO DEFECTOS
10:00 a.m. a 12:00 p.m.

11

12

13

14

15

-LO QUE DEBES SABER SOBRE RELACIONES LABORALES
10:00 a.m. a 1:00 p.m.
-MULTIPLICA TUS VENTAS CON FACEBOOK. PRIMERA PARTE
10:00 a.m. a 12:00 p.m.

-MULTIPLICA TUS VENTAS CON FACEBOOK. SEGUNDA PARTE
10:00 a.m. a 12:00 p.m.

-APROVECHA EL COMERCIO ELECTRÓNICO Y VENDE YA POR INTERNET
10:00 a.m. a 12:00 p.m.
-COMO HACER UNA BUENA PLANEACIÓN ESTRATÉGICA
10:00 a.m. a 12:00 p.m.
-ADMINISTRACIÓN DE PROYECTOS
12:00 p.m. a 2:00 p.m.

18

19

20

21

22

-GRAFOLOGÍA COMO HERRAMIENTA EN LAS NEGOCIACIONES COMERCIALES
10:00 a.m. a 12:00 p.m.
-CORE TOOLS: HERRAMIENTAS DE CALIDAD EN LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ
3:00 p.m. a 5:00 p.m.

-¿Y TÚ SABES A QUIÉN LE VENDES?
5:30 p.m. a 7:30 p.m.

-CÓMO EMPRENDER Y NO MORIR EN EL INTENTO
5:30 p.m. a 7:30 p.m.

25

26

27

28

30